

Reiten Sie mit auf unserer Erfolgswelle.



SynaWave, Turbofil und Co. freuen sich auf eine Zusammenarbeit. Springen Sie auf...

...und werden Sie Teil des Unifil Teams als

Technische/r Verkaufsberater/in im Verkauf Aussendienst 100% für die Region Aargau/Basel

Als dynamisches, zukunftsorientiertes Familienunternehmen setzen wir auf den Standort Schweiz. In der Entwicklung, in der Herstellung und im Verkauf von Filtern für die Klima- und Komfortfiltration sind wir die Nr. 1. Unsere Produkte werden von rund 150 Mitarbeitenden im aargauischen Niederlenz gefertigt.

Das machen Sie

Sie betreuen selbständig bestehende Kunden und gewinnen Neukunden in der Region Aargau/Basel. Sie haben Ihren Wohnsitz in dieser Region und sind dadurch nahe am Markt. Kundenbedürfnisse und neue Trends erkennen Sie und sind dazu in der Lage, Ihre Verkaufsaktivitäten an diesen auszurichten. So tragen Sie direkt zum Unternehmenserfolg bei.

Das haben Sie

Sie bringen eine abgeschlossene Berufsausbildung und zwingend Erfahrung im Verkauf Aussendienst mit. Als abschlussstarke Persönlichkeit sind Sie selbstsicher und verfügen über Beratungskompetenz und Verhandlungsgeschick. Sie verfügen über ein hohes Mass an Eigenmotivation. Zielorientiertes und strukturiertes Arbeiten gehören zu Ihren Stärken.

Das erhalten Sie

Sie werden Teil eines gesunden, innovativen und erfolgreichen Unternehmens. Sie haben Gestaltungsfreiraum, um Ihre Ideen umzusetzen und entsprechende Akzente zu setzen. Ein topmodernes CRM-System und die bekannten MS-Office-Programme unterstützen Sie in Ihrer Tätigkeit. Attraktive Anstellungsbedingungen sowie ein leistungsorientiertes Entlohnungssystem entschädigen Sie für Ihr Engagement.

Bei weiteren Fragen steht Ihnen Jürg Tanner, Leiter Verkauf Aussendienst, gerne zur Verfügung.
Telefon 079 582 44 95, E-Mail j.tanner@unifil.ch

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail an jobs@unifil.ch.